



¿Quién es B2Pay?

B2Pay nace de la alianza con Visa con casi 20 años de experiencia en el intercambio electrónico de datos y Facturación electrónica (PAC) tanto en México como LATAM. Impulsamos a las empresas a través de la plataforma B2Pay la cual les permite que sus clientes (PYMEs) paguen las facturas emitidas con una Tarjeta de Crédito o Débito de manera ágil y segura, si no cuentan con una, la pueden solicitar en línea dentro de la misma aplicación a una tasa preferencial.

Problemática

Los principales problemas a los que se enfrentan los clientes al no tener **B2Pay** con los siguientes:

- Financiamiento para el pago de facturas
- Falta de instrumentos financieros para el pago de facturas
- Pago de tasas altas
- Falta de acceso a un crédito por ser PYME
- La mayoría de las PYMES no cuentan con una plataforma de gestión de sus facturas

Nombre Solución: B2Pay

Target

- Gasolineras y Gaseras
- Telecomunicaciones, Cableras, Servicios de Nube
- Franquicias y mayoristas
- Hospitality (Hoteles, restaurantes)
- De consumo (Alimentos y bebidas, Farmacéutica)
- Construcción y hogar
- Industria y Manufactura (Cementera, Vidrio)
- Logística y transporte

Principales beneficios de B2Pay como solución de pago

- Pago de facturas con tarjeta de crédito o débito de las principales instituciones financieras
- Pago de facturas desde cualquier dispositivo electrónico a través de la plataforma **B2Pay** con TDC o TDD, SPEI o CODI, por correo electrónico o por medio del botón de pago en el portal de facturación dentro del ERP del proveedor.
- Las tasas más competitivas del mercado
- Fintechs que otorgan financiamiento a las PYMES en menos de 24 hrs
- Gestionar el pago de facturas llevando una administración sana para las finanzas a través de la conciliación y cobranza

Beneficios cuantitativos y cualitativos

- Tasas de descuento menores a las que tiene el mercado
- Recuperación de cartera vencida mediante el uso de pagos electrónicos
- Conciliación y cobranza en tiempo y forma
- Capital de trabajo mediante crédito revolvente por medio de TDC
- Diferentes instrumentos financieros para el pago de Facturas
- Promociones y Meses Sin Intereses para el pago de facturas, aumentando la capacidad de pago y capital de trabajo a la PYME

Solución integrada con Fiserv: eCommerce

¿Se puede implementar la opción de pago de forma independiente?

Si se cuenta con un módulo de pago el cual se puede vender por separado, el tiempo de implementación depende del alcance de sus sistemas de cuentas por pagar

Módulo o parte de la solución del ISV que está integrado a la solución Fiserv

Portal de pago

Clientes actuales y potenciales trabajando con Fiserv

- Alsea
- Ceramat
- Comex
- CVA
- Grupo Sánchez
- Santa Clara
- SEMSA

Valor agregado al mercado con la integración a Fiserv

B2Pay tiene como socio de negocio a Fiserv, quien facilita la integración con clientes de una forma inmediata, ofreciendo tasas de descuento menores a las del mercado, aceptación de las principales tarjetas de crédito, promociones como MSI y depósitos a la cuenta del cliente al siguiente día hábil en el banco de su preferencia.

Tiempo de venta e implementación de la integración con Fiserv

- Tiempo de Venta: de 2 a 3 meses
- Tiempo de implementación: 1 a 2 semanas

Contacto ISV

Carmen Payán Solana

| carmen.payan@b2pay.com

| Cel.: 5554 36 01 58

| <https://b2pay.com.mx/>