



## ¿Quién es LIDESIS?

Es una empresa creada desde 2011 con el objetivo principal de implementar una solución en el sector comercial. En un inicio al no contar con ERP accesibles y adaptables a las necesidades en el mercado, se encontró la oportunidad de diseñar una herramienta estable, capaz y amigable al cliente para que pudiera controlar y desarrollar sus procesos diarios; ofreciendo calidad, confianza y control desde el inicio de operaciones con nuestro programa.

### Target

- Abarroterías
- Ferreterías
- Mini super (super mercados)
- Escuelas
- Business Centers
- CRM
- Consultorios Médicos
- Comercio Electrónico
- Auto-Facturación
- Control de Venta de Servicios

### Descripción de la Solución del ISV

La implementación de un sistema creado por nuestra empresa donde los procesos OPERATIVOS-LOGÍSTICOS pueden estandarizarse por medio de nuestro programa. Dichos procesos se complementa con un control administrativo para gestionar las áreas de inventarios, las cuentas por pagar, las cuentas por cobrar, las ventas y adquisiciones diarias dentro de un negocio con una o varias sucursales.

Nuestros proyectos pueden ser básicos al instalar una mejora en su POS o bien, mas complejos aumentando la oferta de valor, por ejemplo: Sistema ERP, Sistema ERP o POS conectado a un E-Commerce o a solución de Facturación.

### Problemática

- Poca organización en procesos operativos o la no estandarización de procesos en su defecto
- Poca información para la toma de decisiones
- Poco control de información financiera de clientes y proveedores
- Poca estabilidad en el sistema que manejen actualmente
- Poca escalabilidad de programación de acuerdo a sus necesidades al ser un sistema cerrado
- Poca seguridad en transacciones e información interna

### Nombre Solución

1. Sistema ERP ISAAC
2. Sistema POS AI3
3. Sistema WEB POS KUNDEN
4. E-Commerce LADEN
5. Sistema LEITEN para escuelas
6. Sistema BCC para Business Center Control
7. Emisión de CFDI factura tradicional y Auto-Facturación

## Principales beneficios de LIDESIS como solución de pago

- Con el resguardo de información en una base de datos estable y confiable se mejoran las consultas y se basan decisiones futuras con buenos indicadores.
- Al ser dueños del código como empresa, los sistemas se pueden adaptar a nuevos procesos o generación de consultas de acuerdo a las necesidades de cada cliente.
- La diferencia con programas similares en el mercado es la estabilidad y buena ejecución de módulos, haciendo que el sistema una vez implementado no sea requerida la mesa de soporte por fallas en ejecución.
- La solución es escalable dependiendo del proyecto, a la parte OPERATIVA mencionada se puede agregar la versión ADMINISTRATIVA, de facturación, nube o E-Commerce.

## Beneficios cuantitativos y cualitativos

- Ahorro de tiempo en control de procesos
- Información para la toma de decisiones en tiempo real
- Acceso a consultas desde cualquier dispositivo con Internet
- Seguridad de accesos a información de acuerdo a roles y perfiles dentro de la organización
- Implementado los controles se reducen pérdidas de recursos desde el primer día

## Solución integrada con Fiserv

- Pin Pad
- E Commerce

## Módulo o parte de la solución del ISV que está integrado a la solución Fiserv

- Módulo de Ventas
- Control de cuentas por cobrar.

## Valor agregado al mercado con la integración a Fiserv

Con la solución de FISERV de cobro con PIN PAD y de E- Commerce agregadas a nuestros módulos de Ventas, accede a las comisiones y a los meses sin intereses más bajos en las transacciones registradas en nuestra plataforma con la seguridad certificada de FISERV.

## ¿Se puede implementar la opción de pago de forma independiente?

Se puede implementar solo el POS conectado a PIN PAD en módulo de ventas o bien, la solución de FISERV puede ser abierta de manera separada para cobrar únicamente los movimientos con tarjeta sin tener que guardar nada en la base de datos del sistema ISAAC.

## Clientes que tienen integrada nuestra solución

- Cremería 2000
- Ferrenorte
- Casa Barrón
- Consultores Oftálmicos
- Oftalmodiagnóstica
- ADN OMICS

## Tiempo de venta e implementación de la integración con Fiserv

De 2 a 3 semanas implementando POS, facturación y PIN PAD.

Contacto ISV

Juan Jesús Ramírez Lorencez

info@lidesis.com

Cel.: 5549 86 37 70

www.lidesis.com